

Coffee LiL

Стабильный источник дополнительного дохода за 15-45 минут в день



300-2300 BYN
ЧИСТЫМИ В МЕСЯЦ



0 сотрудников

Это не бизнес на износ

Это не «пассивные» деньги во сне



Вы ищете не бизнес, а решение

- 1 Доход, который не станет второй работой
- 2 Чтобы деньги не просто лежали, а работали и давали опору
- 3 Чтобы дать себе и семье больше — времени, спокойствия, возможностей



Что вы получите с Coffee LIL



1

Продукт, за который
не стыдно

2

Свой бизнес, который занимает
в 10 раз меньше времени,
чем основная работа

3

Постоянный доход,
на который **можно**
рассчитывать

4

Не прыжок в пропасть,
а путь — постепенный
и безопасный

5

Команду, которая не исчезает
после запуска — **мы рядом,**
пока работает ваша кофейня

И не просто «поддержку»,
а реальные действия:
от анализа локаций до возвращения
гостей, которые перестали
покупать у вас

Coffee LiL — не про деньги во сне

Мы про стабильный доход
и надёжную опору

Экономика кофейни за 1 минуту



На примере точки в Новополоцке —
Дом быта, ул. Кирова 3



25 продаж в день
= 1006 ВУН чистой
прибыли в месяц

А если точек 3? Расходы оптимизируются,
прибыль масштабируется

за 1 месяц

Выручка

3150

Чистая прибыль

1006

Расходы

1892

Налоги

252

169 Аренда

1260 Товары и ингредиенты

413 Доп. расходы

Чтобы выйти в плюс,
нужно всего лишь
5 – 8 чашек в день



5 чашек

точка
безубыточности

8 чашек

начинается
прибыль

25 чашек

стабильный
доход

40 чашек

точка роста

Почему это работает



Шеф-бариста, обновляемое меню

Продукт, за которым возвращаются



CRM и IT

Удалённое управление: продажи,
остатки, лояльность



Персональный менеджер

Команда всегда рядом: на запуске
и после



Регулярный аудит и поддержка команды

Помощь в увеличении выручек
и решении нестандартных ситуаций



Академия и комьюнити

Опыт, идеи, инструменты, поддержка
на каждом этапе



Гибкие закупки, логистика, доступ к скидкам

Оптимизация расходов даже на малом
объёме, повышение прибыльности

Причина возвращаться за кофе чаще

К нашей кофемашине легко подключить **модуль «чиллер»** и готовить холодные напитки весной и летом

В основном меню сейчас **15 напитков** в двух объемах

Меню **регулярно обновляется** — с учётом спроса и сезона

Постоянно тестируем новое зерно, сиропы, вкусы, тренды

Вводим в основное меню только то, за чем люди **возвращаются**

За **качество** напитка отвечает шеф-бариста и Лаборатория вкуса Coffee LiL

Хороший вкус = повторные покупки = стабильная выручка



CRM и IT

**Всё синхронизировано —
ничего не теряется
и не забывается**



1

Управление кофейней
прямо с телефона:
всё под рукой

2

Видите, что продаётся,
что работает, где можно
усилить

3

Остатки и закупки —
без ручных подсчётов

4

Программа лояльности:
возвращает гостей,
увеличивает средний чек

Поддержка — на каждом этапе

На старте

- 1 **Помогаем** выбрать локацию, оценить трафик, подписать договор на выгодных условиях
- 2 **Даём** пошаговый план открытия
- 3 **Назначаем** менеджера, который отвечает на любые вопросы

После запуска

- 1 **Вместе смотрим** на результаты, усиливаем то, что работает
- 2 **Показываем**, где теряется выручка, и как её вернуть
- 3 **Помогаем** настроить маркетинг и выйти на целевой доход

Для роста

- 1 **Делимся** кейсами партнёров, которые масштабируются
- 2 **Обучаем** искать новые прибыльные локации
- 3 **Показываем**, как расти без сверхусилий

Академия Coffee LiL

Не просто доступ
к материалам в базе знаний,
а поддержка в действии

1

Вебинары и живые разборы:
помогаем расти, а не просто
«будем на связи»

2

Встречи с экспертами
каждую неделю: аренда, трафик,
маркетинг, продажи

3

Марафоны: как увеличить
выручку, найти прибыльную
локацию, вернуть клиентов

4

Реальные кейсы:
что сработало у других,
и как повторить

5

**Всё это доступно каждому
партнёру с первого дня**

**Вы не обязаны всё уметь,
мы поможем быстро
освоиться и не оставим
1 на 1 с трудностями**

Поддержка на деле

Берём вас под своё крыло:

1 Подключаем к нашей IT-системе


2 Настраиваем рецептуру
и отдаём меню с 15 видами
напитков в 2 объёмах

3 Вводим в сообщество
Coffee LiL: чат, встречи каждую
неделю, обучение, поддержка



Открываем доступ в наше комьюнити
всем, кто купил любую другую франшизу
с жесткими условиями и без должной
поддержки

Как зарабатывать больше с одной кофейни

 Локация — это 80% успеха



Мы не просто помогаем выбрать, а передаём вам **навык находить** лучшие места. И даём **плюс один козырь**

Доход растёт,
нагрузка — нет

Самый эффективный 1 м²

- ✓ Еда, десерты, снеки в дополнение к кофе (на фото — наши примеры)
- ✓ Без кухни, сотрудников и аренды за доп. площадь
- ✓ Захватываем новую аудиторию
- ✓ Прежняя возвращается чаще
- ✓ Всё автоматизировано
- ✓ Средний чек на кофейне ↑ **15-25%**
- ✓ Выручка ↑ **18%**
- ✓ **+1 источник дохода** на том же месте

Почему с Coffee LiL лучше, чем в одиночку или с кем-то другим

	Всё сам	Другая франшиза	с Coffee LiL
Запуск	Всё с нуля, по наитию и граблям	По шаблону, без гибкости	✓ Пошагово, с основателем со своей розницей и вовлеченной командой
Поддержка	Никакой	Часто формальная, после запуска — 1 на 1 с проблемами	✓ Реальные люди, каждый день на связи, встречи — раз в неделю
Финансовые условия	Закупки по рознице, аренда техники	Часто «деньги за имя», роялти и скрытые платежи	✓ Без роялти, всё в собственность, оптовые цены на ингредиенты, даже на небольшие партии
Экономика	Долго выходить в плюс	Непрозрачно, часто озвучивают только рекорды	✓ Точка безубыточности — всего 5–8 напитков в день
Продукт	Что найдёте	Стандарт, без обновлений	✓ 15 напитков в двух объёмах, регулярные обновления
Комьюнити	Один в поле	Часто «для галочки»	✓ Живое сообщество, еженедельные встречи, помощь от партнёров
Энергия	Стресс, много времени	Контроль, минимум свободы, максимум обязательств	✓ Бизнес не забирает жизнь, а работает на вас, даёт опору и больше возможностей
Риски	Ошибки на старте = потеря денег и времени	Обещают одно — по факту оставляют одного и совсем с другими цифрами	✓ Прозрачность с первого дня

Реальные результаты



Владимир Бугаев

Поселок Чисть,
ул. Заводская 1а

Работает в компании по производству автозапчастей. Пока жена в декрете, решил запустить кофейню как **дополнительный источник дохода**

В первый день кофейня продала 9 напитков. Спустя 2 месяца **продаёт в среднем 35-40 стаканов**

 **Рекорд — 52 чашки**

Сегодня, сделал глобальную чистку замену на Малиновый раф, новое меню, колибровку, на данный момент 35 стаканов, люди возвращаются, у меня уши млеют от похвалы уже, огромное спасибо, Максим!
Я очень и очень доволен, что людям нравится, им этого не хватало реально! Спасибо..

15:51

Говорят гости:
- где Вы раньше были
- очень вкусный кофе
- ещё не пробовали, но уже слышаны о хорошем кофе
- мои внуки просят каждый день на горячий шоколад, после первого раза, будем делать кассу Вам
Пока ни одного плохо отзыва, Все как один говорят, что кофе ооочень вкусный, две девушки сказали, что он ох..... ный 🤔

17:58

№	Автомат	Прода... всего	Прода... налич...	Прода... безнал	Доля в выруч..
1	Coffee Lil п. Чисть, ул. Заводская 1а Jetinno j122 (MDB)	3 415,4 0 ₽	0,00 ₽ 0 шт.	3 415,4 0 ₽ 920 шт.	100,00 %
Итого:		3 415,40 ₽	0,00 ₽ 0 шт.	3 415,40 ₽ 920 шт.	100 %

Реальные результаты



Свое производство мебели (ИП)

Очень старается для точки. **Скоро открывает вторую**, в тренажерном зале

Первая продаёт в среднем в день **по 25 напитков**

Николай Павлович Вальнец

папа Максима — основателя Coffee LiL

г. Новополоцк,
ул. Кирова 3



Реальные результаты



5 собственных кофеен

Результаты **худшей** локации на сегодня — **12-15 напитков в день.**

При стоимости аренды в 32 рубля чистая прибыль даже на низких продажах — **300 BYN**

Максим Валынец
Основатель Coffee LiL



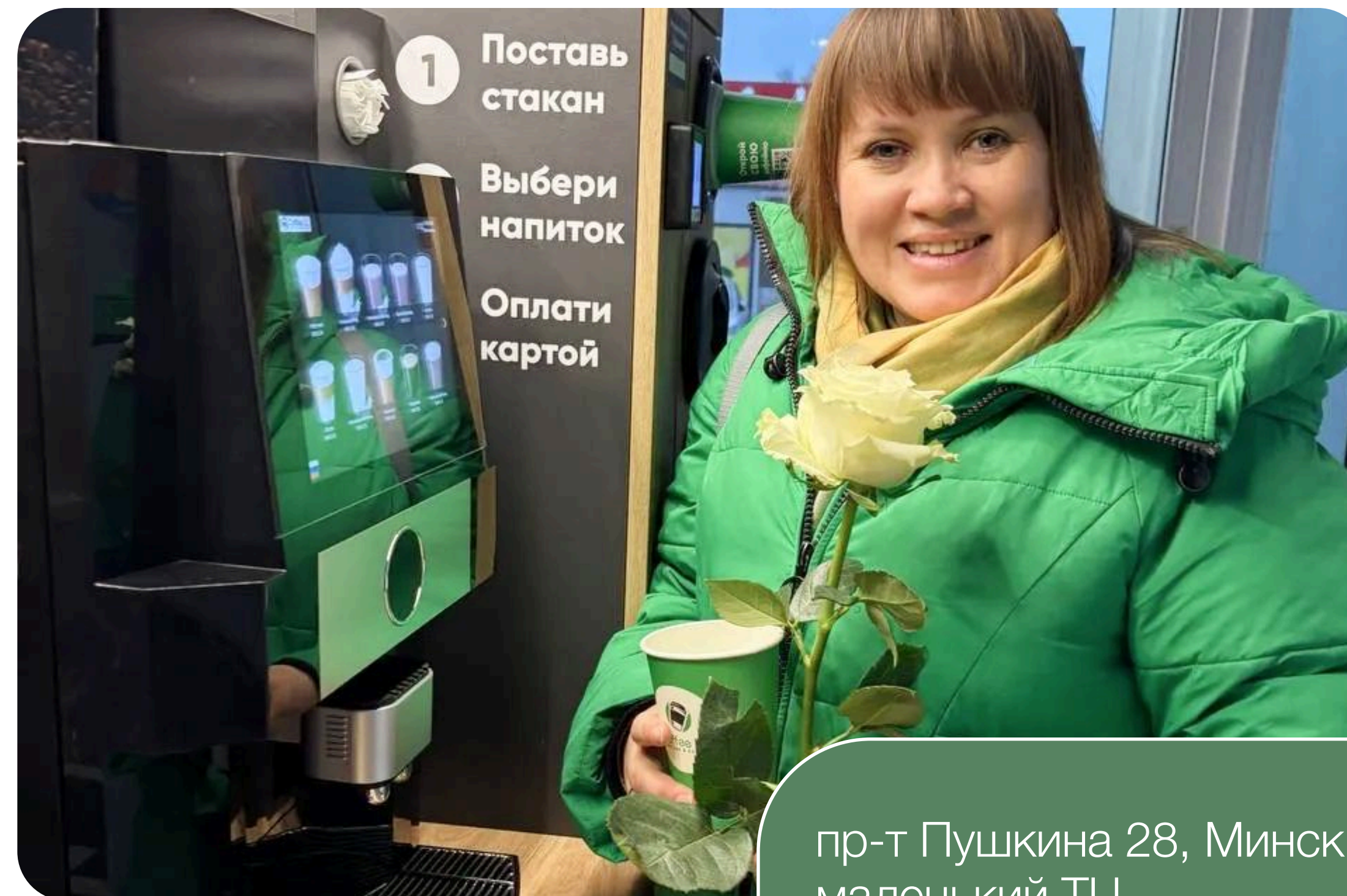
Реальные результаты



Маргарита Якубеня

пер. Корженевского 28,
Минск

Поставила кофейню в собственную студию красоты «Sense beauty». Аренды нет, ездить никуда не нужно, кофейня продаёт в среднем **13 напитков в день**, приносит **~300 BYN** чистыми в месяц



пр-т Пушкина 28, Минск,
маленький ТЦ

Журналистка международного информационного агентства «Спутник». Запускала кофейню, чтобы был план Б на случай, если захочется уйти из журналистики. Продаёт в среднем **21 напиток в день**, получает **~800 BYN** чистыми в месяц

Реальные результаты



Музыкант, фрилансер

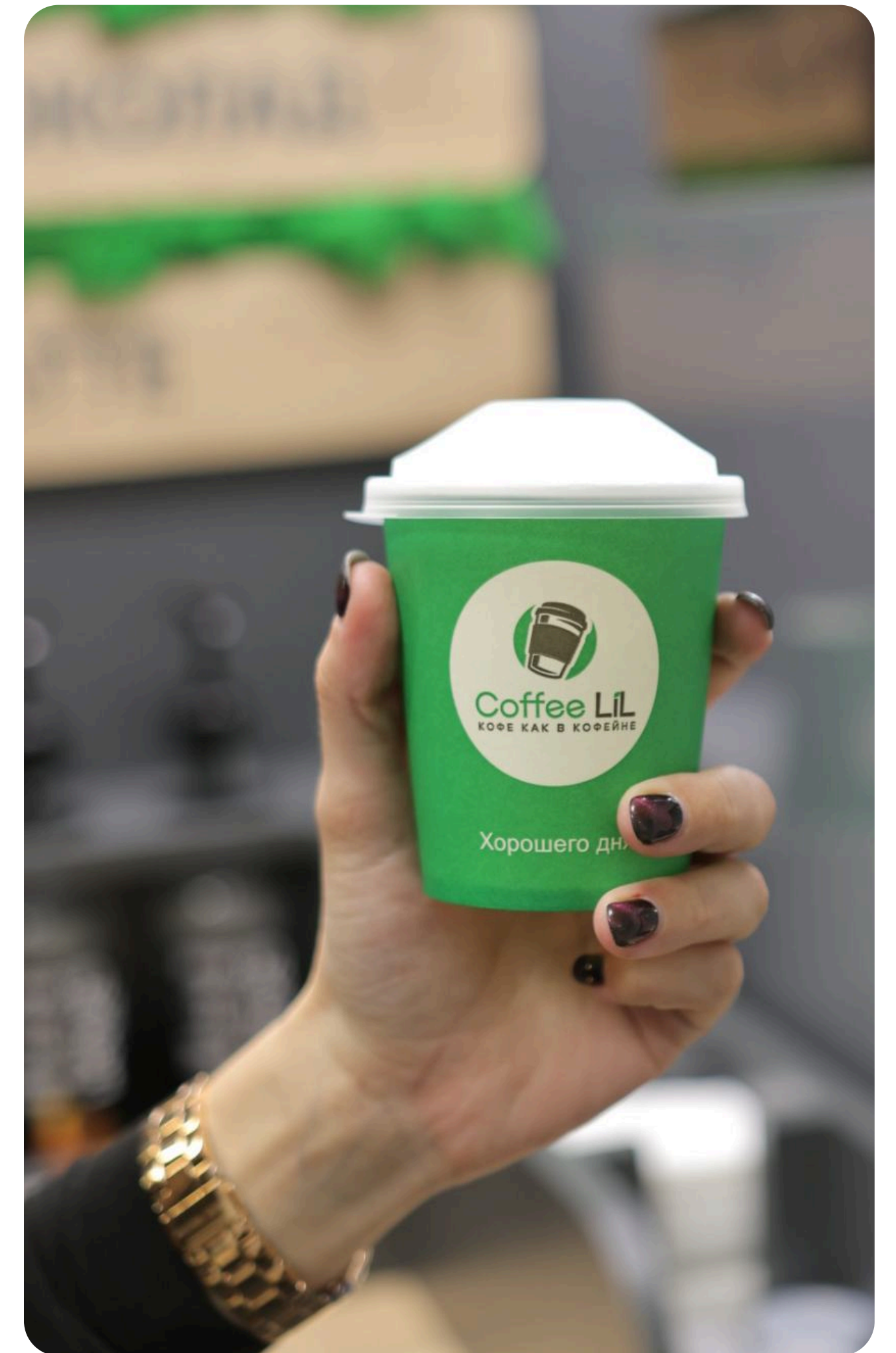
Кофейню открыли вместе с женой Мариной, чтобы попробовать что-то новенькое для себя и **подстраховаться в доходе**

Продажи меняются от месяца к месяцу — **от 20 до 50 напитков в день**

В среднем зарабатывают **1200-1600 BYN чистыми в месяц**

Михаил Николайчик

Минск, ул. Гусовского, 20,
УП Виток



Реальные результаты



Открылся недавно, обслуживает кофейню вместе с женой, Анной.

Меньше 10 напитков день НЕ бывает.

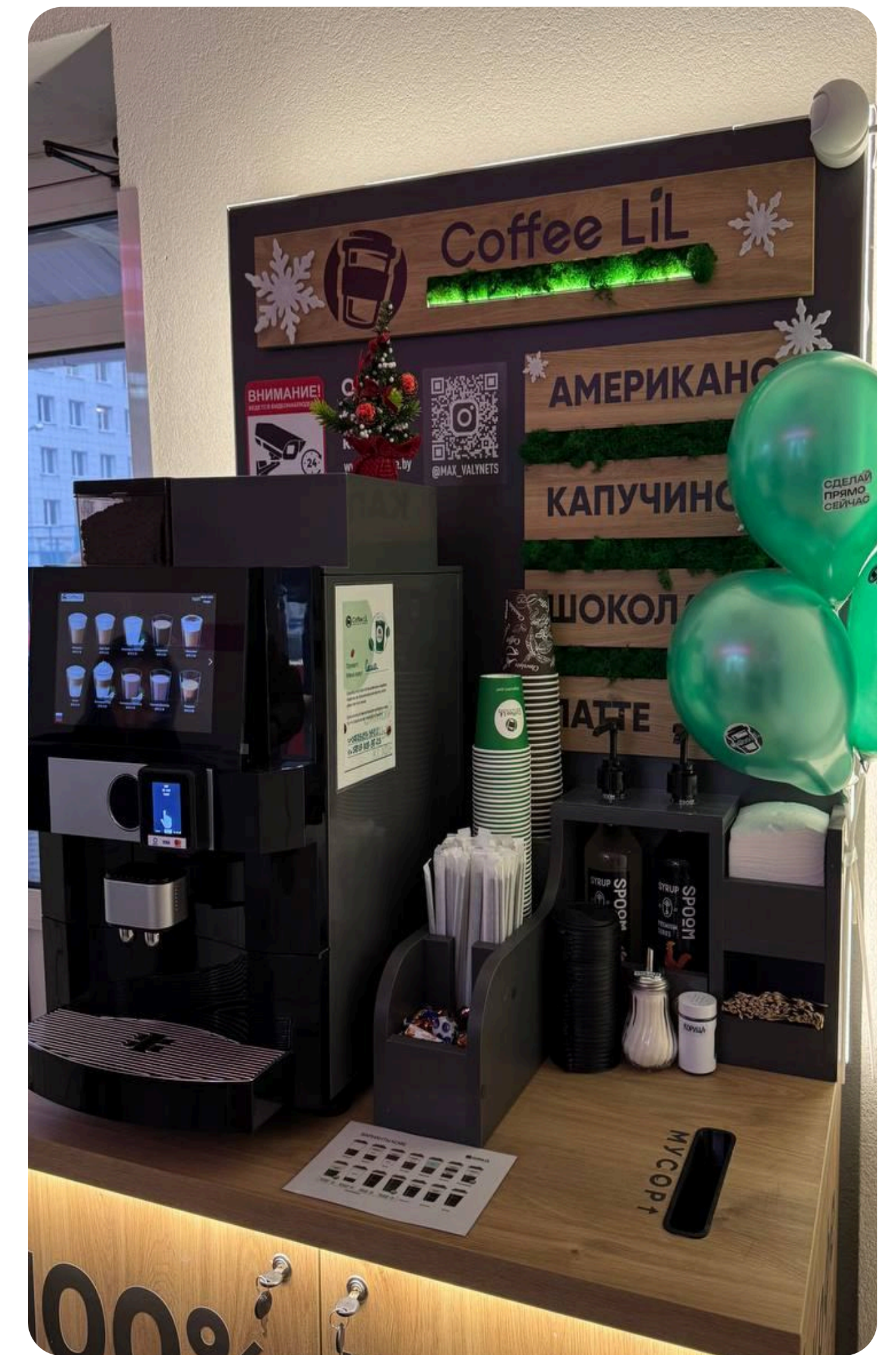
Рекорд - 24 напитка в день.

Рекламные мероприятия хочет сделать попозже. Наблюдает, как люди берут кофе без рекламы.

Обслуживает кофейню вместе с женой, Анной.

Александр Даниленко

Минск, ул. Яна Чечота 11,
рядом с WB и оптикой



Реальные результаты



Сергей Дегтярик

г. Ивацевичи,
ул. Комсомольская 23

Работает за границей,
выбрал этот формат
из-за простоты.

В среднем:
16-25 напитка в день

Рекорд:
33 напитка в день



Реальные результаты



2 кофейни

В прошлом водитель фуры,
дальнобойщик в Европе

В среднем продажи более
40 напитков
на две локации

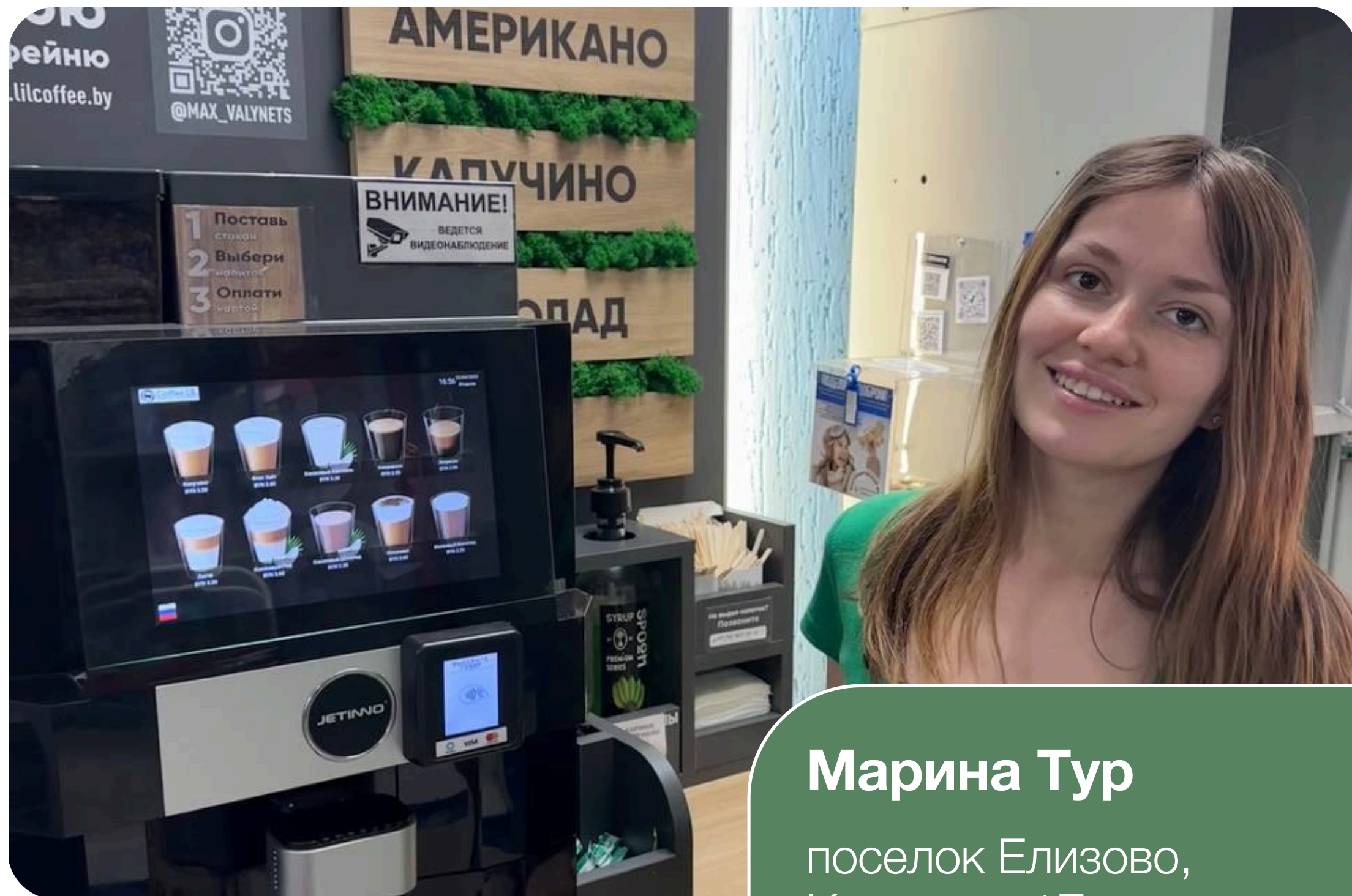
Рекорд – **89 напитка**

Дмитрий Куратник

г. Ивацевичи,
ул. Депутатская 47
– г. Ивацевичи,
ул. Спортивная 3



Реальные результаты



Марина Тур

поселок Елизово,
Калинина 1Б

Марина была в декрете и решила, что хотела бы чем-то заниматься дополнительно.

Средние показатели: 9 напитков в день

Максимальные показатели: 21 напиток в день



Татьяна Шуппо

г. Березино,
ул.М.Романович 6,

Медсестра, работает в больнице, где стоит стойка. Запустила кофейню в дополнение к своей основной занятости.

Более 46 напитка в день, рекорд - 68 напитка в день

Хотите понять, как это будет работать у вас?

Давайте созвонимся

Без продаж и заученных фраз,
просто посчитаем цифры,
посмотрим примеры — сами
решите, подходит ли это вам

Напишите удобное время,
мы подстроимся



+375 (29) 628-35-80



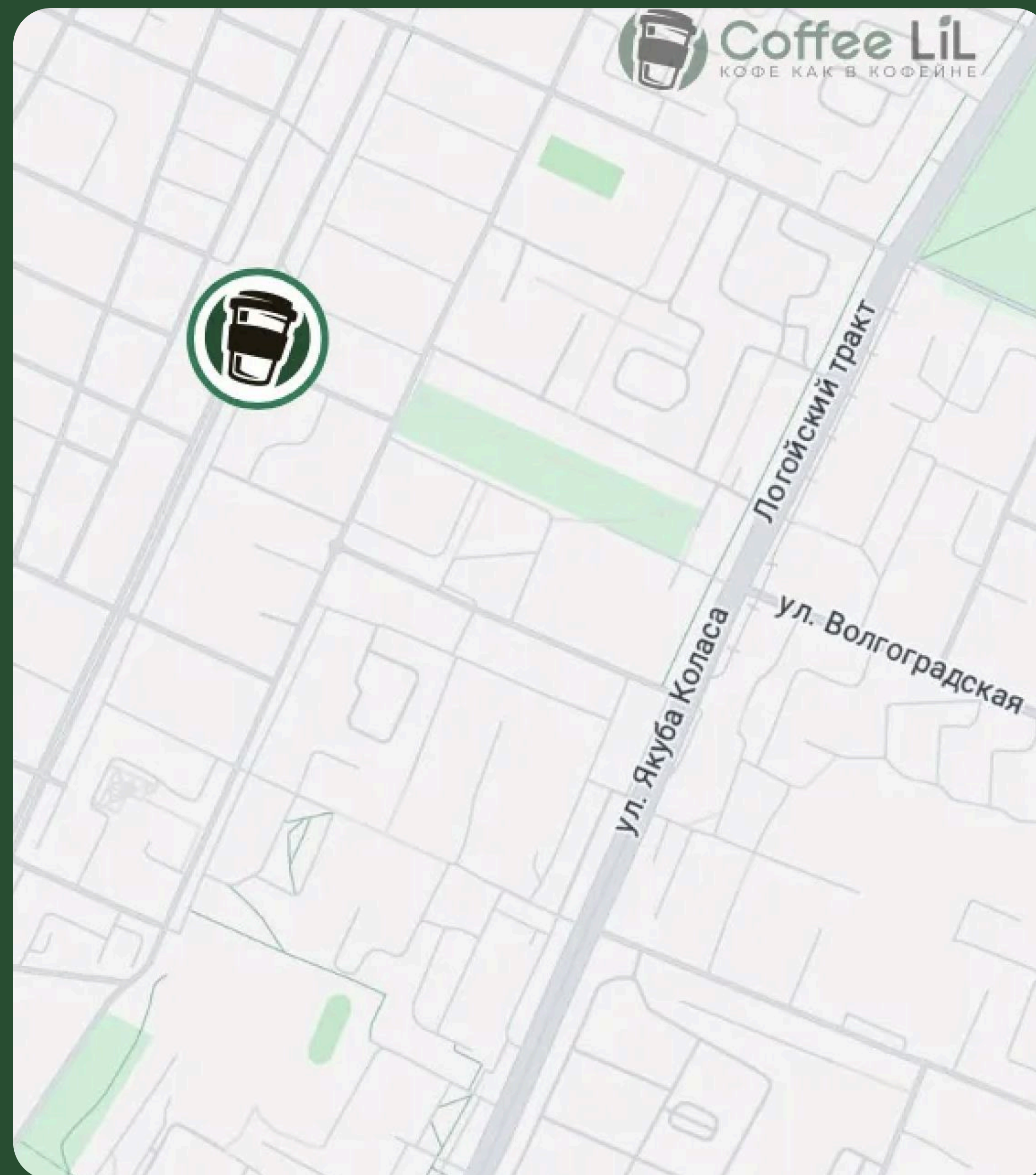
hello@coffeelil.by


Или приезжайте к нам в гости

- Познакомимся лично
- Оцените вкус напитков
- Изучите кофемашину изнутри
- Попробуете обслужить точку
- поймете, насколько это просто для вас



Минск, ул. Мележа,
5 к1, офис 316А





Своё дело —
не значит «всё сам».
Мы рядом

Coffee LiL